Quotidiano online fondato e diretto da **Marco Ceccarelli**

TuNEWS24.it

Attualità

Come scegliere un produttore affidabile di serramenti per una collaborazione B2B?

di **Redazione** 20 Agosto 2026

– Pubblicità – 81-HOMEPAGE-300x250-TUNEWS24

300px × 250px

Agenzia MARCOCCIA Consulente automobilistica

Agenzia Marcoccia
Via Casilina km6, 8 - 03100 Frosinone (Fr)
Tel. 0775 87 4530
Cell. 329 022 1017
www.agenziamarcoccia.it
Seguici su

Un distributore, uno showroom o un'impresa di posa alla ricerca di un produttore di serramenti inizia spesso confrontando il prezzo, i tempi di consegna e l'ampiezza del catalogo. In una collaborazione B2B, però, questi elementi non bastano. Conta l'intero processo: dal preventivo alla documentazione, dalla produzione alla consegna, fino all'assistenza post-vendita. Prima di affidare gli ordini della tua azienda a un produttore di infissi, conviene valutarne l'esperienza, l'organizzazione, la qualità e il supporto offerto.

Esperienza e solidità: perché il prezzo non basta

Un prezzo competitivo è importante, ma non dovrebbe essere l'unico criterio di scelta. Negli ordini ricorrenti conta soprattutto la capacità di mantenere uno standard costante. Prima di iniziare una collaborazione, verifica:

– Pubblicità –

300px × 250px

MUTUI GREEN

Finalità ristrutturazione per una casa più sicura e ecologica

Mutui Prima Casa, Consumo

Mini Prestiti per ogni esigenza

Rif. Legge 108/96 - Art. 1815 C.C. - Art. 1284 C.C.

- da quanto tempo il produttore opera sul mercato;
- se collabora con distributori e imprese di posa;

– Pubblicità –

Avvocato Alessandro Petrone
Patrocinante in Cassazione e presso le altre Giurisdizioni Superiori

STUDIO LEGALE SPECIALIZZATO IN INFORTUNISTICA STRADALE
Tutela dei diritti dei danneggiati per ogni tipologia di incidente stradale e altro genere d'assicurazione

SCONTO 20% ASSICURAZIONE
RICORSO 104 DECRETO LEGGE
DIRITTO DI SOSTITUZIONE
PRIMA CONSULENZA GRATUITA
CLICCA QUI PER CONTATTARCI

CONSULENZA RISERVATA E SENZA IMPEGNO.

Via Cesare Battisti, 9 - 03100 Frosinone (FR)
Cell. 328 6710374
Fax 0775 352618

Viale Regina Margherita 29 - 00198 Roma
Cell. 349 3447117

- se ha esperienza nell'export;
- se gestisce ordini ricorrenti e configurazioni differenti;

– Pubblicità –

NEL 2022
100% RECUPERATO
SAF
0% IN DISCARICA
NOI LAVORIAMO GIÀ FATTO!
Nel 2025, abbiamo trasformato ogni grammo di rifiuto in una risorsa. Il futuro del recupero è sostenibile. L'economia circolare è già realtà.
www.safspa.it

- se comunica con chiarezza i tempi di produzione e la propria capacità produttiva.

L'esperienza non garantisce automaticamente la qualità, ma può indicare la presenza di processi consolidati e di una struttura adatta alle esigenze del settore B2B.

Documentazione, marcatura CE e prestazioni

Nel settore dei serramenti, la documentazione è essenziale. Per i prodotti da costruzione coperti da una norma armonizzata citata nella Gazzetta ufficiale dell'Unione europea, il fabbricante deve redigere la dichiarazione di prestazione, indicata con la sigla DoP, e apporre la marcatura CE. Per le finestre e le porte pedonali esterne, escluse le caratteristiche relative alla resistenza al fuoco e al controllo del fumo, il riferimento è la norma UNI EN 14351-1:2016.

La marcatura CE indica che le prestazioni del prodotto sono state valutate e dichiarate secondo la normativa applicabile. Non è però un marchio di qualità e non certifica che un serramento sia superiore agli altri prodotti disponibili sul mercato.

Da un produttore di serramenti affidabile dovresti poter ricevere:

- schede tecniche e dichiarazioni di prestazione;
- dati sulle prestazioni termiche, come il valore Uw;
- dati sulle prestazioni acustiche, quando disponibili;
- informazioni su profili, vetrocamere, ferramenta e guarnizioni;
- varianti disponibili e documenti utili alla gestione dell'ordine.

Una documentazione chiara permette di preparare preventivi precisi e di rispondere rapidamente alle richieste dei clienti.

Qualità e continuità delle forniture

Nel settore B2B, la qualità non si valuta sulla base di una sola finestra ben realizzata. Conta soprattutto la capacità di mantenere lo stesso livello nelle forniture successive. Vale quindi la pena controllare i profili, la vetrocamera, le guarnizioni, la ferramenta, la precisione delle giunzioni e delle finiture, la conformità delle dimensioni e la protezione dei prodotti durante il trasporto.

Anche la possibilità di personalizzazione è importante. Un distributore può avere bisogno di finestre in PVC, serramenti in alluminio, porte, sistemi scorrevoli, avvolgibili o zanzariere. Un unico partner capace di offrire più categorie di prodotto può semplificare la preparazione delle offerte e la gestione delle consegne.

L'utilizzo di sistemi di profili riconosciuti, come GEALAN o VEKA, può costituire una base tecnica collaudata. Il risultato finale dipende però anche dalla configurazione della vetrocamera, dalla ferramenta, dalla qualità della lavorazione, dai controlli eseguiti durante la produzione e dalla corretta posa in opera.

Logistica, comunicazione e assistenza

Anche un buon prodotto perde valore se è accompagnato da una comunicazione poco chiara o da tempi difficili da prevedere. Un partner B2B ha bisogno di preventivi comprensibili, tempi realistici, consegne pianificabili e un referente disponibile a chiarire dubbi tecnici o a gestire eventuali problemi.

È utile verificare anche come vengono gestiti i reclami: come inviare una segnalazione, quali documenti allegare, chi è il referente e quali condizioni di garanzia si applicano. Una procedura chiara permette di risolvere più rapidamente i problemi legati a ricambi, riparazioni o sostituzioni.

Domel come partner B2B

Un esempio di produttore di infissi orientato alla collaborazione con partner commerciali è Domel, azienda polacca fondata nel 1996. L'offerta comprende serramenti in PVC, sistemi in alluminio, porte, avvolgibili, veneziane da esterno, zanzariere e cassonetti.

Domel mette inoltre a disposizione dei partner consulenza tecnica e commerciale, materiali utili alla vendita, strumenti per la preparazione dei preventivi e assistenza post-vendita. Può quindi supportare il distributore nella scelta della configurazione e nella verifica dei parametri tecnici.

Conclusioni

La scelta di un produttore di serramenti per una collaborazione B2B dovrebbe basarsi su una valutazione complessiva. Contano l'esperienza, la documentazione, la qualità costante, la logistica, la comunicazione e l'assistenza post-vendita.

Se cerchi un produttore di infissi per una collaborazione stabile, scopri l'offerta di Domel e confrontati con un consulente sulle soluzioni più adatte al tuo mercato.

– Pubblicità –

300px × 250px

RECIS SRL

Restauri e costruzioni edili

contrada Giglio 47 - Veroli (FR)
tel. 0775.369607

Redazione

http://www.tunews24.it

SEGUICI ANCHE SUI SOCIAL
Facebook: TuNews24 e TuSport24
Instagram: TuNews24 e TuSport24
Youtube: TuNews24
Telegram: TuNews24
Puoi leggerci anche in formato cartaceo: il settimanale viene pubblicato e distribuito gratuitamente ogni venerdì in edicole, bar, centri commerciali e svariati esercizi. Ma è possibile anche sfogliarlo comodamente online, cliccando su TU NEWS sfogliabile
TU NEWS, PASSIONE PER L'INFORMAZIONE

Condividere

Articolo precedente
L'Asl di Frosinone festeggia due nuove vite e il traguardo dei 500 nati nel 2026

Articolo successivo
Fontechiari città della felicità e della pace per un giorno grazie al filosofo Filippo Cannizzo

– Pubblicità – 85-300x250-TUNEWS24

300px × 250px

ABC FOOD SERVICE

ARTICOLI CORRELATI

Frosinone, il sindaco Mastrangeli riceve il nuovo comandante dei Carabinieri Gianluca Zara

Danilo Del Greco 28 Agosto 2026

Rafforzare la collaborazione tra istituzioni e mantenere alta l'attenzione sulla sicurezza del territorio. Sono stati questi i temi al centro dell'incontro tra il sindaco...

Frosinone e i Sindaci salutano il Colonnello Mattioli: lascia il comando provinciale dei Carabinieri per Napoli
Attualità **Danilo Del Greco** 27 Agosto 2026

Amianto nei giocattoli, scatta l'allarme del Ministero: "Rischio serio, non aprite la carota di gomma"
Attualità **Redazione** 27 Agosto 2026

Petrol Elite: qualità, convenienza e successo social. Il nuovo marchio di carburanti conquista il territorio (e anche i vip)
Attualità **Redazione** 25 Agosto 2026

– Pubblicità – 86-300x250-TUNEWS24

300px × 250px

LINEA LUMEN
APERTURA!
IMPIANTO FOTOVOLTAICO
9.900€ IVA
4 kW + 10 kWh di accumulo
compreso di installazione
PREMIUM
SUN POWER
CERTIFICATO
328 6710374
0775 352618
LA TUA ENERGIA, IL NOSTRO METODO.

PIÙ LETTE

Acuto, inseguimento da brivido sulla via Anticolana: arrestata per droga una coppia albanese
28 Agosto 2026

Cassino – Truffa, evasione e banconote false: una 53enne finisce a Rebibbia per 'pene concorrenti'
28 Agosto 2026

Frosinone, il sindaco Mastrangeli riceve il nuovo comandante dei Carabinieri Gianluca Zara
28 Agosto 2026

Isola del Liri, dramma in casa: anziana cade e resta due giorni sul pavimento senza bere né mangiare
28 Agosto 2026

Carica altri

– Pubblicità – B2-HOMEPAGE-300x250-TUNEWS24

300px × 250px

CHOOSE THE RIGHT MOVE

Categorie più lette

Attualità	10323
In Evidenza	7591
Cronaca	5236
Varie	2323
Politica	2283
Cultura	1997

– Pubblicità – B3-HOMEPAGE-300x250-TUNEWS24

300px × 250px

Connessione a Internet ad alta velocità affidabile a partire da 35 €/mese
Nessun costo per l'installazione

SPEDIZIONE IN 48 ORE

– Pubblicità – B4-FOOTER-TUNEWS24

728px × 90px

Fiyar Car Bookshop
IL CONFRONTO SU BANCHE E RISPARMI ESPLODE
SCOPRI DI PIÙ »

TuNEWS24.it

SEGUICI SUI SOCIAL

CHI SIAMO

Testata giornalistica quotidiana della provincia di Frosinone
Iscritta al Registro Operatori di Comunicazione AGCOM al n° 23884

DIRETTORE RESPONSABILE: Marco Ceccarelli marcoceccarelli.fr@gmail.com

EDITORE: Globalpress S.r.l. (P.Iva: 02714820590) globalpress.amministrazione@gmail.com

REDAZIONE: tunews.redazione@gmail.com Whatsapp: 393-6239680 (LUN-VEN 10.30-19.30)

PUBBLICITÀ: globalpress.adv@gmail.com Whatsapp: 393-6239680 (LUN-VEN 10.30-19.30)

LINK BUILDING (GUEST POST): globalpress.adv@gmail.com Whatsapp: 393-6239680 (LUN-VEN 10.30-19.30)

© TuNews24.it - Copyright © 2016-2021 Globalpress s.r.l. - Tutti i diritti sono riservati